

Vertriebsverträge & Kartellrecht

Vor Ort in Frankfurt - Optionale Online-LIVE-Zuschaltung

DIE THEMEN

- Rahmenbedingungen der Vertikal-GVO für Vertriebsverträge
 - Prüfung von Effizienzgewinnen
 - Preisbindung, Preisempfehlungen und Meistbegünstigung
 - Fallstudie zum Vertragshändlervertrag
 - Internetvertrieb und selektiver Vertrieb
 - Kartellrechtliche Abgrenzung Handelsvertreter und Vertragshändler
-

IHRE REFERENTEN



Dr. Jörg-Martin Schultze, LL.M.
Partner, Commeo LLP,
Frankfurt am Main



Dr. Dominique S. Wagener, LL.M.
Partnerin, Commeo LLP,
Frankfurt am Main



Mark van der Moolen, LL.M.
Clyde Bergemann
Power Group, Wesel

Unwirksame Vertragsklauseln und Bußgelder vermeiden

Ziel des Seminars

Das Seminar vermittelt einen umfassenden und praxisnahen Überblick über die für das Vertriebsrecht relevanten Regelungen im deutschen und europäischen Kartellrecht, insbesondere vor dem Hintergrund der Vertikal-GVO Nr. 330/2010.

Hauptbestandteil des Seminars ist es anhand von Beispielklauseln die Vertikal-GVO und die erläuternden Leitlinien der Europäischen Kommission eingehend klarzustellen und ihre Bedeutung für bestehende Verträge und die Vertragsgestaltung aufzuzeigen. Die Referenten gehen zudem auf die jüngsten Entwicklungen im selektiven Vertrieb und Internetvertrieb sowie das gerade veröffentlichte Staff Working Document zur Reform der Vertikal-GVO ein. Abschließend wird das durch die Rechtsprechung geprägte Kartellrecht für Handelsvertreterverträge besprochen.

Am Ende des Seminars haben Sie praxisnahe Erkenntnisse zu kritischen und unwirksamen Vertragsklauseln und wissen, worauf in der Zukunft ein Augenmerk zu legen ist.

Teilnehmerkreis

Angesprochen werden Leiter und Mitarbeiter der Abteilungen Recht und Vertrieb, Geschäftsführer sowie im Vertriebsrecht tätige Rechtsanwälte.

IHRE REFERENTEN



Dr. Jörg-Martin Schultze, LL.M.

Partner, Commeo LLP,
Frankfurt am Main

Der Referent ist Partner der Commeo LLP und schwerpunktmäßig im Kartellrecht und kartellrechtlich bestimmten Vertragsrecht tätig. Er ist u.a. Mitherausgeber und Autor des kartellrechtlichen Teils in Stumpf/Jaletzke/Schultze, Vertragshändlervertrag, sowie Mitautor von Schultze/Pautke/Wagener, Die Vertikal-GVO.



Mark van der Moolen, LL.M.

Clyde Bergemann
Power Group, Wesel

Der Referent ist Group Legal Director der Clyde Bergemann Power Group, Wesel. Zuvor war er Leiter Recht der IHI Power System Germany GmbH in Köln. Davor hat er als Syndikus beim Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau (VDMA) e.V., Frankfurt, europäische und nationale Gesetzgebungsverfahren im Vertriebskartellrecht aus Industriesicht begleitet.



Dr. Dominique S. Wagener, LL.M.

Partnerin, Commeo LLP,
Frankfurt am Main

Die Referentin ist schwerpunktmäßig in allen Bereichen des deutschen und europäischen Kartellrechts, einschließlich kartellrechtlicher Fragen im Rahmen der Gestaltung von Vertriebs-, Liefer-, Technologie und Forschungs- und Entwicklungsverträgen tätig. Sie ist u.a. Mitautorin von Schultze/Pautke/Wagener, Die Vertikal-GVO.

Ihr Programm

Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen und Europäisches Kartellrecht

- Regelungsziele und Regelungsbereiche
- Parallelzuständigkeit der nationalen Behörden und Gerichte
- Anwendung der Vertikal-GVO Nr. 330/2010
- Selbsteinschätzung der Freistellungsfähigkeit einer Vereinbarung
- Prüfung von Effizienzgewinnen
- Rechtsfolgen und Sanktionen

Die Vertikal-GVO: Das Grundgesetz für den Vertrieb (Fallstudie zum Vertragshändlervertrag)

- Prüfungsschema
- Bestimmung der Marktanteile
- Marktanteilsschwellen für Anbieter und Abnehmer
- Preisbindung, Preisempfehlungen und Meistbegünstigung
- Gebiets- und Kundenkreisbeschränkungen
- Exklusivität und Standortklausel
- Wettbewerbsverbote und Bezugsbindungen
- Online-Vertrieb einschließlich Plattformverbote
- Sonderfragen des selektiven Vertriebs
- Vertragsmanagement und Vertragsanpassung

Das Kartellrecht für Handelsvertreterverträge (Fallstudie zum Handelsvertretervertrag)

- Kartellrechtliche Abgrenzung Handelsvertreter und Vertragshändler
- Unterscheidung Produkt- und Vermittlungsmärkte
- Bedeutung der Kommissions-Leitlinien

Vertriebsverträge und Kartellrecht

ANMELDUNG UNTER

service@forum-institut.de
www.forum-institut.de
Webcode 2012707

Tel. +49 6221 500-500
Fax +49 6221 500-555



ANMELDEFORMULAR

Ja, ich nehme teil:

- Vertriebsverträge und Kartellrecht vor Ort
- Vertriebsverträge und Kartellrecht Online-LIVE-Zuschaltung
- Ja, ich bin damit einverstanden, dass das FORUM Institut mir Informationen zu Veranstaltungen
 per E-Mail per Telefon übermitteln darf.
Meine Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Tel./Fax

E-Mail

Ansprechpartner/-in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

Termin/Veranstaltungsort:

Donnerstag, 3. Dezember 2020
von 09:00 bis 17:00 Uhr

Leonardo Royal Hotel Frankfurt
Mailänder Str. 1 · 60598 Frankfurt
Tel. +49 69 6802-0 · Fax +49 69 6802-444

Gebühr:

€ 1.090,00 (+ gesetzl. MwSt.)
inkl. elektronischer Dokumentation (auch zum Download), Zertifikat, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

So funktioniert die Online - Zuschaltung:

Wir schicken Ihnen eine E-Mail mit einem Zugangslink und der Kurzanleitung. Klicken Sie kurz vor Veranstaltungsbeginn auf den Link. Dort sehen und hören Sie die Referenten und können Fragen stellen.

Sie erhalten eine digitale Dokumentation und ein Zertifikat.

AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2016), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.

IHR ANSPRECHPARTNER



Katja Meder
Bereichsleiterin Recht
Tel. +49 6221 500-745
k.meder@forum-institut.de

